

Sikkerhed for betaling
Danske Juletræer



Specielle risici ved juletræer i forhold til kreditværdighed

- 1** Kort sæson
 - Man får ingen advarsler ved betalingshistorikken fra debitor i løbet af året
 - Stor del af årsomsætningen kan være udestående på en gang
 - Kreditoplysninger på debitorerne bygger her ofte på meget gamle informationer
- 2** Når træerne er fældet kan gensalg være svært / med store tab
 - Det er vigtigt at sikkerheden for betalingen gælder fra det sekund træerne er fældet og gerne også en kort periode før dette
- 3** Betalingsbetingelser
 - Vælg korte betalingsbetingelser og del betalinger i sæsonen. Når først alt er leveret, så er der ikke meget at presse med

Forskellige muligheder som bør overvejes

- 1 Forudbetaling** – Det er generelt blevet svære at få store forudbetalinger de senere år og køberen kan stille krav om garanti, så risikoen ikke bare væltes over på ham. – Det kræver også meget likviditet hos køber på grund af kort sæson
- 2 Remburs eller lignende** – Der er ingen tradition for dette indenfor juletræer i Europa og det er meget dyrt og besværligt
- 3 Betalingsgaranti** – God løsning, hvis det er muligt. Det kræver god likviditet eller god kreditværdighed hos køber. – Man risikerer at afskære sig fra levering til kunder med ok kreditværdighed
- 4 Tage chancen i åben regning** – Risikoen bliver jo lavere, hvis det er faste gamle kunder. MEN al betalingsstatistik viser at mere end 80% af alle debitortab sker på nogen man har handlet med i mere end 2 år – Risikoen kan jo begrænses lidt med meget korte betalingsbetingelser
- 5 Kreditforsikring** – Produktet er blevet mere fleksibelt og en del billigere de senere år – Mere om kreditforsikring på næste slide
- 6 Kombination af flere af de beskrevne instrumenter** – Jeg vil anbefale, at man benytter kreditforsikring som basis, og kræver garanti og/eller forudbetaling og kortere betalingsbetingelser, hvor det ikke er muligt at kreditforsikre i tilstrækkeligt omfang

Kreditforsikring

1. Typisk 90% dækning, så man har altså en selvrisiko på 10%.
2. Der laves en kreditvurdering af hver køber ud fra jeres behov for et kreditmaksimum på hver.
3. Der er løbende overvågning af køberne hele året, så man bliver advaret hvis kreditværdigheden hos en køber bliver for lav.
4. Man dækker kun omsætning i åben regning, så forudbetalinger og betalingsgarantier er ikke en del af præmiegrundlaget, og derfor gode at kombinere med.
5. Hvis et kreditmaksimum opsiges, så vigtigt at det først har virkning mere end 30 dage efter modtagelse af opsigelsen.